

Thème N°20 :
L'ÉMOTION,
fiction ou
vérité ?4^e ÉDITION Printemps de l'Optimisme
17 & 18 MARS 2017 • PARIS 16^{ME}
AU PALAIS D'ENA Siège du Conseil économique, social et environnemental.
Un événement riche en nouveautés à croquer !ENTREE LIBRE
INSCRIPTION OBLIGATOIRE
ICIPrintemps de
l'Optimisme
Innovation d'horizons possiblesThème N°20 :
L'ÉMOTION,
fiction ou
vérité ?ABONNEZ
VOUS
ICI

Data, content et créativité : un trio de choc au service de la performance

L'OBSERVATOIRE INFLUENCIA

14 Envoyer par mail

Publié le 22/09/2015



Le nerf de la guerre des entreprises en cours de transformation digitale est de réussir à (ré)engager le consommateur. La data permet de mieux maîtriser la communication omnicanal, en proposant des contenus individualisés et créatifs. Analyse et témoignages de professionnels par Emmanuel Vivier, co-fondateur du HUBFORUM.

L'achat media est une taxe sur l'ennui. Plus une publicité, un contenu sont inintéressants, plus il faut payer pour les imposer à l'attention. La viralité exponentielle offerte par le web et les média sociaux, représente un énorme avantage à la créativité : vidéo, innovation technologique, 3D, réalité augmentée, webseries... Le digital challenge tous les médias : photos, textes, vidéos, musique... et fait imploser tous les formats. Les marques qui osent sortir de la routine, surprendre par la qualité, l'originalité ou l'authenticité démultiplient leur visibilité, leur impact et leur influence. Mais encore faut-il expérimenter, prendre des risques, et se réorganiser pour penser et produire un flux annuel d'expériences à même d'émerger, de susciter l'attention, l'intérêt et la passion d'un consommateur ultra sollicité !

Le Real Time Marketing, moteur de créativité pour maximiser l'engagement

La data est une source précieuse d'informations permettant entre autre de cibler, d'affiner un message en temps réel et même de le personnaliser. Dans un contexte d'asphyxie publique, la data doit se mettre au service de la créativité, suscitant à nouveau l'envie et le besoin chez l'internaute en lui procurant des émotions optimisées et « sur mesure ». Au lieu de surrexposer l'internaute au même message, ce dernier devra être diffusé avec intelligence et efficience pour maximiser l'engagement. Pour Pierre-Antoine Durgeat, directeur d'Adventori, l'avenir du branding passe par la créativité digitale : « Demain, il va falloir que les marques reconstruisent toute leur politique de branding sur l'univers digital. Bien entendu, la créativité doit passer entièrement dans le digital, et forcément l'avenir du marketing et du branding passe par la créativité digitale ».

Aussi évident que cela puisse paraître, un contenu engageant est celui qui apporte une valeur ajoutée aux internautes. Pour bâtir une stratégie d'engagement solide, il convient de comprendre les attentes et perceptions des consommateurs connectés. Ecouter leurs conversations en ligne s'avère être efficace pour répondre à leurs besoins en temps réel. C'est l'objectif du social listening, source d'informations complémentaires pour les campagnes marketing des annonceurs. Pour Guillaume Fouetou, co-fondateur de Linkfluence : « Le social listening en temps réel permet de faire énormément de choses aujourd'hui. Vous avez la possibilité quand vous êtes une marque de pouvoir entrer dans les conversations des consommateurs, et plus uniquement de vous soucier de ce que vous dites ou de vos propres sujets ». Et d'ajouter : « L'écoute du web social est aujourd'hui en train de devenir la colonne vertébrale de la transformation digitale des grands groupes ».

La diversité des formats implique de repenser sa stratégie de brand content

Le digital a démultiplié les formats exploitables en communication : photos, vidéos, musiques, textes... Face à cette explosion, les entreprises doivent réinventer la performance marketing. Oser inventer et expérimenter pour proposer des contenus de qualité, original et authentique, c'est tout l'enjeu de la créativité. Dans ce contexte, la vidéo connaît un succès rapide dans l'environnement digital (streaming, webseries, vidéo virales, replay TV...). Format par excellence de la convergence multi-écran, elle offre aux annonceurs un support de créativité et d'expression à fort impact pour toucher les consommateurs dont l'attention est de plus en plus fragmentée et sollicitée. Pour Pierre Chappaz, président exécutif de Teads : « La vidéo est le format permettant de délivrer un message pertinent dans un environnement contextuel et adapté à sa réception. L'explosion des investissements sera ainsi amenée à continuer, augmentant entre 2013 et 2016 de 370% pour atteindre 36,2 milliards de dollars dans le monde ».

Orchestrer sa communication omnicanal pour des contenus plus engageants

L'univers fragmenté des médias et l'omniprésence des réseaux sociaux forcent les marques à penser leur communication de manière plus intégrée. De fait, la multiplicité des points de contact offerts par le digital challenge les marques sur la manière dont elles doivent interagir avec leurs clients. Les services marketing, media et communication sont désormais obligés de travailler main dans la main pour proposer une expérience omnicanale cohérente aux consommateurs.

Pierre-Antoine Durgeat, directeur d'Adventori, insiste sur la nécessité de diffuser un message cohérent sur les différents canaux de communication : « Notre travail est de faire en sorte que le message soit le même, quelque soit le canal, de façon homogène. Et que ce soit un mail, une bannière, une vidéo, tous ces canaux doivent être strictement identiques avec un message qui correspond à la connaissance client qu'on a à cet instant-là ».

Interviews : Adventori, Pierre-Antoine Durgeat et Carole Ellouk



A ne pas louper !

Le HUBFORUM Paris dont INFLUENCIA est partenaire propose cette année une conférence en quatre parties axées sur les thématiques de la disruption digitale. Comment maîtriser sa communication omnicanal ? Quels sont les ingrédients d'une stratégie de brand content créative ? Comment maximiser l'engagement avec ses contenus ? Comment tirer bénéfice d'une data pour être plus créatif ? Quel format choisir pour ses contenus ? Les speakers du HUFORUM Paris 2015 seront présents en cette après-midi du 5 octobre pour répondre à ces questions axées sur la data, le contenu et la créativité.

Ensuite, la conférence consacrera une autre après-midi (lundi 6 octobre de 14h00 à 18h) à l'enjeu de la créativité digitale. Les grandes marques qui innover et avancent, aiguillonnent par la concurrence des start-up et des GAFA's viendront ainsi partager leurs retours d'expériences et bonnes pratiques. A l'heure où la créativité est déterminante dans le succès des stratégies de brand content, la devise des acteurs de la « Transformation Digitale » ne peut être que « Think out of the box ! ».

Inscription et informations

HUBFORUM PARIS 2015 | Disrupt or Be Disrupted !



14 Envoyer par mail

Trier par Les plus anciens

Commentez

0 commentaires

Ajouter un commentaire...

Facebook Comments Plugin

VOUS POURRIEZ AIMER AUSSI

MÉDIA ET CONTENU - QUAND LES ROBOTS RACONTERONT DES HISTOIRES

INNOVATIONS

LES DATA - UN CADEAU DE LA RÉVOLUTION DIGITALE AU MARKETING

À NE PAS MANQUER

COMMENT SORTIR DU LOT DANS UNE ÈRE DE " SNACKING CONTENT " ?

LA CONVERSATION

DATA ET CRM - LA RELATION CLIENT ÉVOLUE CONSTAMMENT

DATA TRENDS

INFLUENCIA EN LIGNE

LA REVUE INFLUENCIA

Communication - Tendances - Innovation

Chaque trimestre, la revue trimestrielle, en librairie et sur abonnement, 150 pages pour découvrir une thématique développée par la rédaction et un condensé d'analyse sur les tendances et la société, et sa version digitale enrichie par l'Influencia.net, le site visité par plus de 100 000 visiteurs uniques chaque mois et certifié par l'OID.

INFLUENCIA.net, le site visité par plus de 100 000 visiteurs

uniques chaque mois et certifié par l'OID.

INFLUENCIA, la newsletter, diffuse chaque jour

gratuitement auprès des 95 000 professionnels du

marketing et de la communication, en agence, chez les

annonces et les médias.

INFLUENCIA, la revue de la communication des

tendances et de l'innovation, destinée à tous les cœurs et enthousiastes qui désirent faire avancer leur entreprise.

INFLUENCIA.net, le site visité par plus de 100 000 visiteurs

uniques chaque mois et certifié par l'OID.

INFLUENCIA, la newsletter, diffuse chaque jour

gratuitement auprès des 95 000 professionnels du

marketing et de la communication, en agence, chez les

annonces et les médias.

INFLUENCIA, la revue de la communication des

tendances et de l'innovation, destinée à tous les cœurs et enthousiastes qui désirent faire avancer leur entreprise.

INFLUENCIA.net, le site visité par plus de 100 000 visiteurs

uniques chaque mois et certifié par l'OID.

INFLUENCIA, la newsletter, diffuse chaque jour

gratuitement auprès des 95 000 professionnels du

marketing et de la communication, en agence, chez les

annonces et les médias.

INFLUENCIA, la revue de la communication des

tendances et de l'innovation, destinée à tous les cœurs et enthousiastes qui désirent faire avancer leur entreprise.

INFLUENCIA.net, le site visité par plus de 100 000 visiteurs

uniques chaque mois et certifié par l'OID.

INFLUENCIA, la newsletter, diffuse chaque jour

gratuitement auprès des 95 000 professionnels du

marketing et de la communication, en agence, chez les

annonces et les médias.

INFLUENCIA, la revue de la communication des

tendances et de l'innovation, destinée à tous les cœurs et enthousiastes qui désirent faire avancer leur entreprise.

INFLUENCIA.net, le site visité par plus de 100 000 visiteurs

uniques chaque mois et certifié par l'OID.

INFLUENCIA, la newsletter, diffuse chaque jour

gratuitement auprès des 95 000 professionnels du

marketing et de la communication, en agence, chez les

annonces et les médias.

INFLUENCIA, la revue de la communication des

tendances et de l'innovation, destinée à tous les cœurs et enthousiastes qui désirent faire avancer leur entreprise.

INFLUENCIA.net, le site visité par plus de 100 000 visiteurs

uniques chaque mois et certifié par l'OID.

INFLUENCIA, la newsletter, diffuse chaque jour

gratuitement auprès des 95 000 professionnels du

marketing et de la communication, en agence, chez les

annonces et les médias.

INFLUENCIA, la revue de la communication des

tendances et de l'innovation, destinée à tous les cœurs et enthousiastes qui désirent faire avancer leur entreprise.

INFLUENCIA.net, le site visité par plus de 100 000 visiteurs

uniques chaque mois et certifié par l'OID.

INFLUENCIA, la newsletter, diffuse chaque jour

gratuitement auprès des 95 000 professionnels du

marketing et de la communication, en agence, chez les

annonces et les médias.

INFLUENCIA, la revue de la communication des

tendances et de l'innovation, destinée à tous les cœurs et enthousiastes qui désirent faire avancer leur entreprise.

INFLUENCIA.net, le site visité par plus de 100 000 visiteurs

uniques chaque mois et certifié par l'OID.

INFLUENCIA, la newsletter, diffuse chaque jour

gratuitement auprès des 95 000 professionnels du

marketing et de la communication, en agence, chez les

annonces et les médias.

INFLUENCIA, la revue de la communication des

tendances et de l'innovation, destinée à tous les cœurs et enthousiastes qui désirent faire avancer leur entreprise.

INFLUENCIA.net, le site visité par plus de 100 000 visiteurs

uniques chaque mois et certifié par l'OID.

INFLUENCIA, la newsletter, diffuse chaque jour

gratuitement auprès des 95 000 professionnels du

marketing et de la communication, en agence, chez les

annonces et les médias.

INFLUENCIA, la revue de la communication des

tendances et de l'innovation, destinée à tous les cœurs et enthousiastes qui désirent faire avancer leur entreprise.

INFLUENCIA.net, le site visité par plus de 100 000 visiteurs

uniques chaque mois et certifié par l'OID.

INFLUENCIA, la newsletter, diffuse chaque jour

gratuitement auprès des 95 000 professionnels du

marketing et de la communication, en agence, chez les