

Thème N°20 :
L'ÉMOTION,
fiction ou
vérité ?ENTREE LIBRE
INSCRIPTION OBLIGATOIRE
ICIThème N°20 :
L'ÉMOTION,
fiction ou
vérité ?

Accueil > LA CONVERSATION > VIVRE CONNECTÉS NOUS REND-IL PLUS VIVANTS ? 2/2

Vivre connectés nous rend-il plus vivants ? 2/2

LA CONVERSATION

59 Envoyer par mail

Publié le 14/12/2015



La vie connectée, fantasme des gourous du transhumanisme ou promesse d'un futur meilleur par un usage pertinent d'une data respectueuse de notre vie privée ? Tout un débat n'est-ce pas ! Pendant le Cristal Festival, Influencia et Dentsu Aegis ont alimenté la discussion. Et nous vous livrons le deuxième résumé des débats.

Entre l'Homme et la technologie, le rapport a toujours été paradoxal, masochiste, anxiogène, fantomatique et utopique. Dans la Silicon Valley, berceau de la révolution libertarienne de tout technologique data-dépendant, les géants du web sont persuadés qu'en faisant du monde un village interconnecté, ils le rendent meilleur. Le paradigme louant le 2.0 sauveur de l'humanité casse toutes les frontières. A une époque où le label *smart* deviendrait presque le seul sceau du succès et de l'interaction entre les marques et les consommateurs, la technologie connectée fascine et interroge.

Sommes-nous prêts à définir nos lignes rouges d'acceptation et découvrir l'inconscient de nos émotions ? Devons-nous avoir peur de l'intelligence artificielle ? Savons-nous comment un jour le big data servira notre quotidien ? Nous adapterons-nous aux nouvelles grammaires numériques de nos vies ? Accepterons-nous de considérer que la technologie ne nous rend pas meilleur et qu'il sera bientôt essentiel de comprendre la finalité de son utilisation ? Pour tenter de débroussailler nos certitudes et doutes dans ce labyrinthe de questions, **Dentsu Aegis** et **Influencia** ont consacré une conférence à la vie connectée **Cristal Festival**.

En créant le start-up française, **Les Habitués** en 2015, Rodolphe Bloch-Lainé ne confronte pas la technologie connectée à l'ère des pamphlétaires de la digitalisation de nos vies. Avec son modèle de fidélisation par le pré-paiement digital, **Les Habitués** repense l'expérience d'achèvement fin par engendrer une vision négative chez le consommateur. Pour le Français, l'intrusion de la géolocalisation dans la pub offre aux annonceurs un outil pertinent qui lui évite en plus d'entrer dans la connaissance individuelle par la data. En donnant l'exemple d'un chaland qui passe devant votre magasin préféré, plus vous avez d'avantages. Pour les commerçants, c'est plus pratique, plus pratique et avantageux dès le premier achat. Pour les commerçants, c'est un nouveau relais de communication avec ses clients et une hausse de fréquentation et du panier moyen », argumente Rodolphe Bloch-Lainé. Testé dans 40 commerces auprès de 4000 clients, la jeune société se targue de 110 000 transactions et 30 à 40% d'augmentation du panier moyen.

L'UE homogénéise sa réglementation

Dans la vie connectée, la course à la personnalisation touche tout le monde. La pub n'y échappe évidemment pas. C'est même son modus operandi. **Pierre-Antoine Durgeat**, CEO d'**ADVENTORI**, en a fait son rempart contre le re-targeting, « qui use une marque car son facteur de répétition fin par engendrer une vision négative chez le consommateur ». Pour le Français, l'intrusion de la géolocalisation dans la pub offre aux annonceurs un outil pertinent qui lui évite en plus d'entrer dans la connaissance individuelle par la data. En donnant l'exemple d'un chaland qui passe devant votre magasin préféré, plus vous avez d'avantages. Pour les commerçants, c'est plus pratique, plus pratique et avantageux dès le premier achat. Pour les commerçants, c'est un nouveau relais de communication avec ses clients et une hausse de fréquentation et du panier moyen », argumente Rodolphe Bloch-Lainé. Testé dans 40 commerces auprès de 4000 clients, la jeune société se targue de 110 000 transactions et 30 à 40% d'augmentation du panier moyen.

Le big data, c'est juste une question d'utilisation

Installé à Rennes, **B2com** se présente comme un acteur de la transformation digitale, notamment en rapprochant ce qui se fait de mieux dans la recherche académique et privée. « Nous sommes à une époque charnière où la transformation digitale se construit, mais le temps de la recherche n'est pas celui des marques et de la communication », prévient **Emmanuelle Garnaud-Gamache**. Il y a donc encore beaucoup de science-fiction dans tout ce qu'on entend et voit ». Et selon elle, la prochaine frontière évoquée par **Kei Shimada**, responsable innovation chez **Dentsu Aegis Network**, « c'est quand l'intelligence artificielle permettra une vie connectée fluide et sans friction ».

« La nouvelle approche de la big data doit être de voir ce qu'il y a de différent chez les gens, pas ce qu'ils ont de similaire », énonce **Pierre-Antoine Durgeat**. Cette finalité dans l'utilisation, **Zak Alali** en fait le fil directeur de son argumentation. Le médecin et entrepreneur algérien, représentant pour la francophonie de l'**Université de la Singularité**, soutenu par Google en Californie, voit dans l'utilisation de la technologie le point de rupture avec l'Homme : celui qui peut faire de l'intelligence artificielle un danger quand elle est utilisée à grande échelle et massivement. « Si je prends l'exemple du Dark Net, l'internet caché, il sera à Daesh aujourd'hui mais a aussi permis, avant cela, la chute de régimes dictatoriaux », prend pour exemple, **Zak Alali**.

A ses côtés, le sociologue **Dominique Wolton** acquiesce. Évidemment. Le directeur de recherche au CNRS est un pourfendeur public de l'**impérium technologique** qu'il juge « jamais remis en cause, jamais perçu avec l'esprit critique nécessaire ». Son message est clair : la technologie comme réponse aux deux questions centrales de l'Homme : la guerre et la paix, la vie et la mort. Critiquant la culture du consumérisme et de la dépendance et celle entre l'information et la communication, **Dominique Wolton** lance : « la technologie ne rend jamais l'Homme meilleur et l'Homme doit absolument préserver le retard qu'il a toujours eu sur la technologie ».

Retrouvez la première partie de cet article : [Vivre connectés nous rend-il plus vivants ? 1/2](#)



BENJAMIN ADLER

Journaliste et spécialiste communication, innovation et média du marché U.S. Après 15 années à l'étranger dont 5 aux Etats-Unis, il est de retour en France et abrège son nom d'éditeur d'Influencia de son expérience internationale.

Twitter: @BenjaminAdlerLA

VOIR TOUS SES ARTICLES

59 Envoyer par mail

Commentez

2 commentaires

Trier par Les plus anciens



Ajouter un commentaire...



Viviane Lipskier : Travaille chez IFM Bureau des Elèves

Pour le savoir, regardez ça : http://www.dailymotion.com/x27sqoo_can-we-auto...

Jaime : Répondre - 15 décembre 2015 14:43



Analena Maury : Pozuelo de Alarcón

Accepterons-nous de considérer que la technologie ne nous rend pas meilleur et qu'il sera bientôt essentiel de comprendre la finalité de son utilisation ? MEILLEUR au pluriel, non?

Jaime : Répondre - 19 décembre 2015 13:30

Facebook Comments Plugin

VOUS POURRIEZ AIMER AUSSI



ÉTUDES



ÉTUDES



MEDIA



INNOVATIONS

Commentez

2 commentaires

Trier par Les plus anciens



Viviane Lipskier : Travaille chez IFM Bureau des Elèves

Pour le savoir, regardez ça : http://www.dailymotion.com/x27sqoo_can-we-auto...

Jaime : Répondre - 15 décembre 2015 14:43



Analena Maury : Pozuelo de Alarcón

Accepterons-nous de considérer que la technologie ne nous rend pas meilleur et qu'il sera bientôt essentiel de comprendre la finalité de son utilisation ? MEILLEUR au pluriel, non?

Jaime : Répondre - 19 décembre 2015 13:30

Facebook Comments Plugin

INFLUENCIA EN LIGNE

Communication - Tendances - Innovation

Chaque trimestre, la revue trimestrielle, en librairie et sur abonnement, 150 pages, pour découvrir une thématique développée par la rédaction un condensé d'analyse sur les tendances et la société, et sa version digitale enrichie par l'application mobile.

Depuis Avril 2012, la revue Influencia a déjà traité 19 thématiques : Innovation, le Luxe, la Mobilité, la Jeunesse, les Médias, le Changement, la Culture, le Contact, la Data, la Ville, le Futur, le Design, l'Influence, la Créativité, le Shopper, Vivre Connecté, Anthologie de l'Innovation, Inspiration et la Transformation.

Influencia.net, le site visité par plus de 100 000 visiteurs uniques chaque mois et certifié par l'OJD.

Influencia, la newsletter, diffusée chaque jour gratuitement auprès des 95 000 professionnels du marketing et de la communication, en agence, chez les annonceurs et les médias.

INFLUENCIA, la revue de la communication des tendances et de l'innovation, destinée à tous les curieux et enthousiastes qui désirent faire avancer leur entreprise.

Influencia.net, le site visité par plus de 100 000 visiteurs uniques chaque mois et certifié par l'OJD.

Influencia, la newsletter, diffusée chaque jour gratuitement auprès des 95 000 professionnels du marketing et de la communication, en agence, chez les annonceurs et les médias.

INFLUENCIA

LISEZ INFLUENCIA

INFLUENCIA

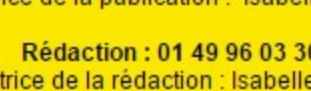
ABONNEZ-VOUS À NOTRE NEWSLETTER

INFLUENCIA

ABONNEZ-VOUS À NOTRE REVUE

Nous

Suivre



#INLINKS

CHINA CONNECT • LE PRINTEMPS DES ÉTUDES • AACC • ADAGE • ADETEM • ANAE • ARPP • SOCIÉTÉ GÉNÉRALE DE PRESSE • SMP MARKETING & PUBLICITE • CLUB DES ANNONCEURS • CLUB DES AD • IAB • EQUIPE MAG • LE LOBE • INSTITUT FRANÇAIS DU DESIGN • IREP • OJD • TRENDMAG • SNPTV • SPQR • SYNTEC RP-CONSEIL • UDA • L'INTEGRATION.COM • PLANÈTE RP • CATEGORY.NET • PIREDELAPUB • LIMELIGHT • MARKETING IS DEAD • SEMO • OSONS LA FRANCE • LES INNO'VENTS • ACT RESPONSIBLE • INTERACT • CHRONIQUES D'UNE MARKETEUSE REPENTIE

CONTACTS

Direction : 01 49 96 03 30

Directrice de la publication : Isabelle Musnik

Rédaction : 01 49 96 03 30

Directrice de la rédaction : Isabelle Musnik

Rédacteur en chef : Gaët Clouard

Publicité : 01 49 96 03 34

Directrice commerciale : Sophie Huttmann

Abonnements : 01 76 44 05 17

abonnements@influencia.net

ABOUT - NOUS CONTACTER - CONCEPTION/RÉALISATION

INFLUENCIA EN LIGNE

LA REVUE INFLUENCIA

Communication - Tendances - Innovation

Chaque trimestre, la revue trimestrielle, en librairie et sur abonnement, 150 pages, pour découvrir une thématique développée par la rédaction un condensé d'analyse sur les tendances et la société, et sa version digitale enrichie par l'application mobile.

Depuis Avril 2012, la revue Influencia a déjà traité 19 thématiques : Innovation, le Luxe, la Mobilité, la Jeunesse, les Médias, le Changement, la Culture, le Contact, la Data, la Ville, le Futur, le Design, l'Influence, la Créativité, le Shopper, Vivre Connecté, Anthologie de l'Innovation, Inspiration et la Transformation.

Influencia.net, le site visité par plus de 100 000 visiteurs uniques chaque mois et certifié par l'OJD.

Influencia, la newsletter, diffusée chaque jour gratuitement auprès des 95 000 professionnels du marketing et de la communication, en agence, chez les annonceurs et les médias.

INFLUENCIA, la revue de la communication des tendances et de l'innovation, destinée à tous les curieux et enthousiastes qui désirent faire avancer leur entreprise.

Influencia.net, le site visité par plus de 100 000 visiteurs uniques chaque mois et certifié par l'OJD.

Influencia, la newsletter, diffusée chaque jour gratuitement auprès des 95 000 professionnels du marketing et de la communication, en agence, chez les annonceurs et les médias.

INFLUENCIA

LISEZ INFLUENCIA

CONTACTS

Direction : 01 49 96 03 30

Directrice de la publication : Isabelle Musnik

Réd